



Wir suchen dich... Vertriebsingenieur (m/w/d) Agri-PV am Standort Freiburg i. Brsg. , Berlin oder Dillingen (Saar)

Wer sind wir?

Die Next2Sun ist Erfinder, Innovations- und Technologieführer bei vertikaler bifacialer Photovoltaik. Das Grundkonzept vertikal installierter, bifacialer Solarmodule verlagert die Solarstromproduktion in Zeiten sonst geringer Verfügbarkeit und vermeidet die Überbauung landwirtschaftlicher Nutzflächen. Next2Sun hat auf Basis der vertikalen bifacialen Anlagentechnologie und des dafür entwickelten, patentierten Gestellsystems eine breite Produktpalette entwickelt und zur Marktreife gebracht. Mit dem vertikalen bifacialen Agri-PV System und dem bifacialen Solarzaun bietet Next2Sun heute als vielfach ausgezeichneter Markt- und Technologieführer Lösungen für eine Fülle von Anwendungen für die Landwirtschaft, den öffentlichen und gewerblichen sowie den privaten Bereich.

Mit unserem Next2Sun Agri-Photovoltaiksystem sind wir Marktführer in der Kombination aus Solarenergie und Landwirtschaft auf der gleichen Fläche. Um unsere Expansion voranzutreiben, suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Vertriebsingenieur (m/w/d), der unser Vertriebsteam Agri-PV für den deutschsprachigen Raum unterstützt.

Was erwartet dich?

Dein Aufgabenbereich Im Projektvertrieb bist du verantwortlich für die Bearbeitung und Betreuung von Kundenanfragen, von der Angebotsphase bis zur erfolgreichen Realisierung der Projekte. In deinen Aufgabenbereich fallen die Beratung und Unterstützung unserer Kunden mit fundiertem technischem Know-how, um maßgeschneiderte und nachhaltiger Lösungen zu entwickeln. Als Vertriebsingenieur übernimmst du die Verantwortung für die gesamte Projektabwicklung und arbeitest dabei eng mit internen Abteilungen sowie externen Partnern zusammen. Als Bestandteil des Vertriebsteams trägst du maßgebend zur Weiterentwicklung und zum Ausbau des Projektvertriebs bei und bist bei strategischen Entscheidungen stets involviert.

Wesentliche Anforderungen an dich:

- Du hast eine akademische Ausbildung, ein Ingenieursstudium ist dabei kein Muss. Eine technische Affinität setzten wir von dir jedoch voraus.
- Du verfügst über einschlägige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich von PV-Freiflächenanlagen oder einer verwandten Branche.
- Du verfügst über Konzeptions-, Planungs-, und Managementfähigkeiten.
- Du verfügst über Erfahrung mit ERP-Systemen.
- Du weist ein hohes Maß an Eigeninitiative und Kreativität vor.
- Du hast hervorragende schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten in deutscher Sprache.
- Du willst die Energiewende weiter vorantreiben und hast ein Interesse an erneuerbaren Energien.

Was du von uns erwarten kannst:

- Ein dynamisches und enthusiastisches Team in einer vielversprechenden Branche mit sehr interessanten Aufstiegsmöglichkeiten.
- Arbeiten in einem Expertenteam mit langjähriger Erfahrung im Bereich erneuerbarer Energien.
- Fairer Umgang, Respekt und Leidenschaft prägen unsere Unternehmenskultur.
- Flexible Arbeitszeitmodelle.
- Eine angemessene Vergütung.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann sende deine Bewerbungsunterlagen an: recruiting@next2sun.de

Wir freuen uns auf dich!