



Wir suchen dich... Solarzaunberater (m/w/d) im Vertriebsgebiet Saarland, Rheinland-Pfalz und Hessen

Wer sind wir?

Next2Sun hat sich zum Ziel gesetzt, mit einem neuen Anlagenkonzept Lösungen für die Energiewende anzubieten: Das Grundkonzept vertikal installierter, bifacialer Solarmodule verlagert die Solarstromproduktion in Zeiten sonst geringer Verfügbarkeit und vermeidet die Überbauung landwirtschaftlicher Nutzflächen. Für den Erfolg der Energiewende bedeutet das weniger Nutzungskonflikte, bessere Abdeckung des Strombedarfs und geringerer Speicherbedarf. Next2Sun hat auf Basis der vertikalen bifacialen Anlagentechnologie und des dafür entwickelten, patentierten Gestellsystems eine breite Produktpalette entwickelt und zur Marktreife gebracht, insbesondere das vertikale bifaciale Agri-PV System und den bifacialen Solarzaun. Damit bietet Next2Sun heute als vielfach ausgezeichnete Markt- und Technologieführer Lösungen für eine Fülle von Anwendungen für die Landwirtschaft, den öffentlichen und gewerblichen sowie den privaten Bereich.

Das Produkt Solarzaun von Next2Sun ist mit über 400 verkauften Exemplaren ein ausgereiftes Produkt, welches als Pionierprodukt vor 2 Jahren auf den Markt gekommen ist, als erster Solarzaun weltweit. Unser Anspruch an den Solarzaun ist weiterhin Marktführer zu bleiben. Hierfür sind weitere Vertriebsanstrengungen im deutschen Markt nötig, die wir gerne mit dir umsetzen würden.

Was erwartet dich?

Dein Aufgabenbereich

Als Solarzaunberater (m/w/d) in den Bundesländern Saarland, Rheinland-Pfalz und Hessen machst du Endkundenbesuche vor Ort, um unseren Solarzaun zu verkaufen. Des Weiteren betreuest du unsere Partner im gleichen Vertriebsgebiet und versorgst diese mit technischen und kommerziellen Informationen. Nach den Kundenbesuchen erstellst du ein technisches und kommerzielles Angebot in Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst. Neben den direkten Vor-Ort-Besuchen führst du Gespräche via Telefon oder E-Mail mit Kunden. Sobald der Kunde den Solarzaun kaufen möchte, kümmerst du dich um die Auftragsbestätigung, Rechnung und weitere Abwicklung des Kaufes. Weitere wichtige Bestandteile deiner Arbeit sind das Vertreten unseres Unternehmens auf Messen sowie auch die Vertriebsplanung.

Wesentliche Anforderungen an dich:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung in einem technischen oder kaufmännischen Beruf.
- Deine Deutschkenntnisse sind sehr gut.
- Du hast eine kunden- und prozessorientierte Arbeitsweise, bist strukturiert und verantwortungsbewusst.
- Du besitzt einen PKW-Führerschein.
- Gute Kenntnisse in Sharepoint und MS-Office.
- Allgemeine Reisebereitschaft.

Was du von uns erwarten kannst:

- Ein dynamisches und enthusiastisches Team in einer vielversprechenden Branche mit sehr interessanten Wachstumsmöglichkeiten.
- Arbeiten in einem Expertenteam mit langjähriger Erfahrung im Bereich erneuerbarer Energien.
- Flexible Arbeitszeitmodelle.
- Eine angemessene Vergütung.

Haben wir dein Interesse geweckt?
Dann sende deine Bewerbungsunterlagen an:
recruiting@next2sun.com

Wir freuen uns auf dich!