



Next2Sun

Wir suchen Sie....

Vertriebsinnendienst (m/w/d) am Standort Dillingen/Saar

Wir, die Next2Sun GmbH, sind Entwickler und Pionier einer neuen Technologie zur vertikalen Aufständerung beidseitig lichtempfindlicher (bifacialer) Photovoltaik-Module. Mit dieser Technologie wollen wir wesentlichen Problemen des weiteren Ausbaus erneuerbarer Energien begegnen und damit der Energiewende zusätzlichen Schwung verleihen:

- Verringerung Flächenkonkurrenz zwischen PV und Landwirtschaft
- Stabilisierung der PV-Stromerzeugung über den Tag
- Schaffung ökologischer hochwertiger Lebensräume

Die Vorzüge dieses Konzeptes wollen wir mit unserem bifacialen Solarzaun nun über die Freifläche hinaus nutzbar machen und sowohl Eigenheimbesitzern, Gewerbe- und Industriekunden sowie Landwirten zur Eigenerzeugung anbieten. Wir haben dafür aus unserem Freiflächengestell verschiedene Varianten des bifacialen Solarzauns abgeleitet und vertreiben diesen bereits erfolgreich über Distributoren in verschiedenen Auslandsmärkten.

Der Vertriebsinnendienst unterstützt die Vertriebsleitung im Produktbereich „Solarzaun“, bei der Planung, Überprüfung und Steuerung von Vertriebsaktivitäten. Darüber hinaus sind Sie für die Kundenbetreuung im persönlichen Gespräch, via Telefon, Brief oder E-Mail zuständig. Sie entlasten die Vertriebsleitung bei der Planung vertrieblicher Prozesse und sind für die Absatz- und Budgetplanung des Vertriebs sowie Bestandsanalysen und das Erstellen von Angeboten, Auftragsbestätigungen und Rechnungen zuständig. Daneben kümmern Sie sich um die Dokumentation sowie Ablageorganisation, wirken am Berichtswesen mit und bereiten Präsentationstermine vor. Ein wichtiger Bestandteil des Arbeitsalltages ist der Kontakt zu Kunden. Als Vertriebsinnendienst beantworten und bearbeiten Sie Kundenanfragen. Dabei vermitteln Sie zwischen Kunden und der Vertriebsleitung, womit Sie eine hohe Kundenzufriedenheit sicherstellen. Auch die Akquise von neuen Kunden gehört zu Ihren Tätigkeiten.

Aufgabenbereich:

- Erstellen von Angeboten, Auftragsbestätigungen und Rechnungen
- Datenpflege
- Absatz- und Budgetplanung
- Bestands- und Wirtschaftlichkeitsanalysen
- Dokumentation und Ablageorganisation
- Erstellung der Vertriebsberichte
- Abwicklung der Korrespondenz
- Bearbeitung der Kundenanfragen
- Kundenakquise
- Abteilungsübergreifende Unterstützung

Wesentliche Anforderungen:

- Kenntnisse in der PV-Branche
- Bereitschaft, sich in die Solarzaun-Thematik einzuarbeiten und Produktkenntnisse zu erlangen
- Selbstständige Arbeitsweise, analytische Denkweise, Kommunikationsstärke, Organisationstalent
- PC-Kenntnisse inkl. MS Office
- Zuverlässigkeit, Kontaktfreudigkeit, freundliches Auftreten

Was wir Ihnen dafür bieten:

- Ein junges, dynamisches und enthusiastisches Team in einer sehr zukunftssträchtigen Branche
- Arbeiten in einem Expertenteam mit langjähriger Erfahrung im Bereich erneuerbare Energien
- Familienfreundliche Arbeitszeitmodelle
- Eine angemessene Vergütung

Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter: recruiting@next2sun.de.
Hier können Sie auch gerne noch offene Fragen stellen oder weitere Informationen anfordern.

Wir freuen uns auf Sie!